

FICHE DESCRIPTIVE DE FORMATION

EBP GESTION COMMERCIALE ELITE OL

Perfectionnement

Référence : P240720

Durée : 1 jour (7 heures)

de 9h à 12h30 et 13h30 à 17h

Lieu : SUR SITE en présentiel

Public concerné :

Gérant, assistant de gestion/commercial/adv, tout utilisateur de EBP GESTION COMMERCIALE ELITE

Nombre de participants :

Minimum : 1 / Maximum : 5

Méthodes Pédagogiques :

- Test de positionnement avant la formation
- Alternance d'apports théoriques et de mises en situations sous le contrôle du formateur
- Manipulations par le stagiaire sur ordinateur
- Echanges et validations régulières tout au long de la formation
- Validation des acquis par un quiz

Prérequis :

- Connaître le vocabulaire métier et l'organisation interne du processus vente et achat de l'entreprise.
- Être à l'aise avec l'usage d'un ordinateur (Windows, clavier et souris)
- Utiliser le logiciel EBP concerné

Besoins matériels / documentaires :

A mettre à disposition par le client : Salle avec moyen de projection et des ordinateurs (1/personne) ayant un accès internet, boîte mail et le logiciel EBP concerné correctement installé dans sa dernière version.

Intervenant :

Formateur certifié EBP et minimum 5 ans d'expérience

Modalités et délais d'accès :

En amont de la contractualisation, un entretien permet d'analyser les besoins et un devis de formation est adressé au client.

Les dates sont déterminés entre le Client et le Prestataire.

L'action de formation peut débuter dans un délai de 2 mois après signature du devis.

Le suivi de l'exécution de l'action de formation est réalisé au moyen de feuilles d'émargements, co-signées par le stagiaire et l'intervenant.

Sanction : certificat de réalisation

Objectif professionnel :

Utiliser les fonctionnalités avancées du logiciel

Objectifs opérationnels et évaluables :

A l'issue de l'action de formation, les stagiaires seront capables de :

1. Administrer la personnalisation du logiciel
2. Construire des tarifs clients et fournisseurs
3. Utiliser les statistiques du logiciel

Contenu :

I. L'ERGONOMIE DU LOGICIEL

- 1) La gestion des vues dans EBP
 - Les filtres
 - Les requêtes de détail
- 2) Personnalisation des champs
 - Création de champs personnalisés
 - Les champs obligatoires
- 3) La gestion des droits utilisateurs

II. LES FONCTIONNALITES AVANCEES DU LOGICIEL

- 1) Nomenclatures de fabrication et gestion de stocks
- 2) Etats de bons de livraison/réception
- 3) Les tarifs clients et fournisseurs
- 4) Les formules quantités/prix

III. LES STATISTIQUES

- 1) Les historiques
- 2) Les statistiques

VERIFICATION DES ACQUIS – Quiz

Pour toute personnalisation de cette action de formation, merci de bien vouloir nous contacter

Indicateurs de résultats sur la thématique EBP gestion commerciale de avril 24 à janvier 25 :
Nombre de stagiaires formés : 17
Taux de satisfaction global des stagiaires : 100%

Conditions de réussite :
- Ne pas utiliser son téléphone portable pendant la formation
- Ne pas s'absenter pendant la formation
- Les stagiaires doivent être acteur pendant la journée
- Mettre en application au plus vite les acquis dans l'entreprise après la formation
- Prendre des notes tout au long de la formation

Déclaration d'activité enregistrée sous le numéro 75 33 10 83 033 auprès du préfet de région de Nouvelle-Aquitaine.
Cet enregistrement ne vaut pas agrément de l'Etat

Date :
Signature client avec cachet entreprise

Accessibilité aux personnes en situation de handicap

Conformément à la réglementation (Loi du 11 février 2005 pour l'égalité des droits et des chances, la participation et la citoyenneté des personnes handicapées / Articles D. 5211-1 et suivants du code du travail), Anabioz peut proposer des aménagements (technique, organisationnel et/ou pédagogique) pour répondre aux besoins particuliers de personnes en situation de handicap. Le cas échéant, l'organisme de formation mobilise des compétences externes (Centre de Ressources Formation Handicap Nouvelle-Aquitaine...) pour la recherche de solutions permettant l'accès aux formations.