

## FICHE DESCRIPTIVE DE FORMATION

### EBP GESTION COMMERCIALE ELITE OL

*Perfectionnement*

Durée : 1 jour (7 heures)  
 de 9h à 12h30 et 13h30 à 17h  
 Lieu : SUR SITE en présentiel

**Public concerné :**

Gérant, assistant de gestion/commercial/adv, tout utilisateur de EBP GESTION COMMERCIALE ELITE

**Nombre de participants :**

Minimum : 1 / Maximum : 5

**Méthodes Pédagogiques :**

- Test de positionnement avant la formation
- Alternance d'apports théoriques et de mises en situations sous le contrôle du formateur
- Manipulations par le stagiaire sur ordinateur
- Echanges et validations régulières tout au long de la formation
- Validation des acquis par un quiz

**Prérequis :**

- Connaître le vocabulaire métier et l'organisation interne du processus vente et achat de l'entreprise.
- Être à l'aise avec l'usage d'un ordinateur (Windows, clavier et souris)
- Utiliser le logiciel EBP concerné

**Besoins matériels / documentaires :**

A mettre à disposition par le client : Salle avec moyen de projection et des ordinateurs (1/personne) ayant un accès internet, boîte mail et le logiciel EBP concerné correctement installé dans sa dernière version.

**Intervenant :**

Formateur certifié EBP et expérimenté minimum 5 ans d'expérience

**Modalités et délais d'accès :**

En amont de la contractualisation, un entretien permet d'analyser les besoins et un devis de formation est adressé au client.

Les dates sont déterminés entre le Client et le Prestataire.

L'action de formation peut débuter dans un délai de 2 mois après signature du devis.

Le suivi de l'exécution de l'action de formation est réalisé au moyen de feuilles d'émargements, co-signées par le stagiaire et l'intervenant.

**Sanction :** certificat de réalisation

**Objectif professionnel :**

Utiliser les fonctionnalités avancées du logiciel

**Objectifs opérationnels et évaluables :**

A l'issue de l'action de formation, les stagiaires seront capables de :

1. Administrer la personnalisation du logiciel
2. Construire des tarifs clients et fournisseurs
3. Utiliser les statistiques du logiciel

**Contenu :**

**I. L'ERGONOMIE DU LOGICIEL**

- 1) La gestion des vues dans EBP
  - Les filtres
  - Les requêtes de détail
- 2) Personnalisation des champs
  - Création de champs personnalisés
  - Les champs obligatoires
- 3) La gestion des droits utilisateurs

**II. LES FONCTIONNALITES AVANCEES DU LOGICIEL**

- 1) Nomenclatures de fabrication et gestion de stocks
- 2) Etats de bons de livraison/réception
- 3) Les tarifs clients et fournisseurs
- 4) Les formules quantités/prix

**IV. LES STATISTIQUES**

- 1) Les historiques
- 2) Les statistiques

VERIFICATION DES ACQUIS – Quiz

Indicateurs de résultats sur la thématique  
EBP gestion commerciale de avril 23 à  
septembre 24 :

Nombre de stagiaires formés : 7  
Note de satisfaction globale  
des stagiaires : 9,1/10

Conditions de réussite :

- Ne pas utiliser son téléphone portable pendant la formation
- Ne pas s'absenter pendant la formation
- Les stagiaires doivent être acteur pendant la journée
- Mettre en application au plus vite les acquis dans l'entreprise après la formation
- Prendre des notes tout au long de la formation

Déclaration d'activité enregistrée sous le  
numéro 75 33 10 83 033 auprès du préfet  
de région de Nouvelle-Aquitaine.  
Cet enregistrement ne vaut pas agrément  
de l'Etat

Date :

Signature client avec tampon

**Accessibilité aux personnes en situation de handicap**

Conformément à la réglementation (Loi du 11 février 2005 pour l'égalité des droits et des chances, la participation et la citoyenneté des personnes handicapées / Articles D. 5211-1 et suivants du code du travail), Anabioz peut proposer des aménagements (technique, organisationnel et/ou pédagogique) pour répondre aux besoins particuliers de personnes en situation de handicap. Le cas échéant, l'organisme de formation mobilise des compétences externes (Centre de Ressources Formation Handicap Nouvelle-Aquitaine...) pour la recherche de solutions permettant l'accès aux formations.